Verkäuferin (m/w/d) Premium Audio - Devialet im KaDeWe Teilzeit

(696)

Standort: Berlin Anstellungsart(en): Teilzeit Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Du hast Freude daran, Kund*innen mit Kompetenz, Stil und echter Begeisterung zu beraten? Dann unterstütze die **Devialet-Fläche im KaDeWe Berlin** und bringe Menschen die besondere Welt von **Sound, Design und Innovation** näher und gestalte das Kundenerlebnis einer international renommierten Premium-Marke aktiv mit.

Devialet steht für außergewöhnliche Klangqualität, innovative Akustiktechnologie und präzises Design. Die Marke verbindet **französische Raffinesse mit technologischer Exzellenz** und schafft Erlebnisse, die weit über klassischen Verkauf hinausgehen. Genau diese Haltung prägt auch die Präsenz im KaDeWe Berlin.

Bei **STAFF SOLUTIONS** steht der Mensch im Mittelpunkt. Seit über 20 Jahren vermitteln wir passende Talente in die Mode- und Lifestyle-Branche, individuell, kreativ und mit voller Unterstützung auf Ihrer beruflichen Reise.

Darauf kannst Du Dich freuen

- Ausgeprägte Beratungs- und Verkaufskompetenz auf Premium-Niveau mit Fokus auf Kundenerlebnis und Zielüberschreitung.
- Vermittlung einer hohen Produktexpertise nach internen Devialet-Trainings.
- Aufbau langfristiger, vertrauensbasierter Kundenbeziehungen und enge Zusammenarbeit im Team.
- Erreichung und Übererfüllung der vorgegebenen Verkaufsziele.
- Aktuelle Kenntnis von Markt-, Trend- und Wettbewerbsentwicklungen im Premium-Audio-Bereich.
- Eigenverantwortliche Storeöffnung und -schließung nach Vorgaben.
- Regelmäßige Pflege und Qualitätskontrolle von Kundendaten im firmeneigenen CRM-System (Retentions-, Akquisitions- & High-Potential-Kunden).
- Verantwortung für Bestands-, Liefer- und Versandprozesse (Deutschland und international) inkl. Wochen-Inventur.
- Zuverlässige, tagesaktuelle Reporting-Weitergabe an die zentrale Leitung.
- Unterstützung von Kund*innen bei Set-up, Installation und Inbetriebnahme von Audio-Systemen.

Das macht Dich aus

- Erfahrung im kundenorientierten Verkauf, idealerweise im Luxury-Retail-Bereich.
- Gutes Verständnis für Verkaufsprinzipien und Service-Standards im Premium-Segment.
- Sehr gute mündliche Kommunikations- und Teamfähigkeiten sowie Empathie im Umgang mit Kunden.
- Proaktive, vorausschauende Arbeitsweise mit ausgeprägten Problemlösungskompetenzen.
- Sichere IT-Kenntnisse und Umgang mit CRM- und Bestands-Systemen.
- Fließend Deutsch und Englisch (bilingual), weitere Sprachen sind ein Plus.

- Hohe Service- und Kundenorientierung, Belastbarkeit und Flexibilität im Premium-Retail-Umfeld.

Das wird Dir geboten

- Eine spannende Tätigkeit für eine internationale Premium-Marke.
- Einen attraktiven Einsatzort im KaDeWe Berlin.
- Ein stilvolles Arbeitsumfeld mit Fokus auf Beratung und Markenpräsenz.
- Eine strukturierte Zusammenarbeit im Rahmen der Personalüberlassung.
- Ein Umfeld, in dem Produktqualität und Kundenerlebnis im Mittelpunkt stehen.
- Eine Teilzeitanstellung im Rahmen von 130 Std./Monat

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Juliane Brandt
Tel. 04135-800.90-25
j.brandt@staffsolutions.de
willkommen@staffsolutions.de

Abteilung(en): Brand Activation, Fashion Lifestyle